



Weitersagen lohnt sich: „Kunden werben Kunden“-Karte

Persönliche Daten Bestandskunde:

Vorname, Name	
Adresse	
Kunden-Nr.	
Letzter Werkstattbesuch	

Fahrzeug Daten Bestandskunde:

Kennzeichen	
Fahrgestell-Nr.	

Geworbener Neukunde:

Vorname, Name	
Adresse	
Telefon-Nr.	
Termin am	

Ort, Datum	
Unterschrift Bestandskunde	

Und so einfach geht's:

1. Fragen Sie Ihre Freunde, Verwandte und Kollegen nach ihrem Interesse nach einem erfahrenen und qualifizierten Servicepartner.
2. Empfehlen Sie unser Autohaus. Sie kennen uns am besten und wissen ganz genau, welche Vorteile jeder bei uns hat. Gewinnen Sie so einen neuen Kunden für uns.
3. Füllen Sie die "Kunden werben Kunden"-Karte vollständig mit Ihren Angaben aus und geben Sie diese dem Neukunden bei seinem Termin mit. Die Karte erhalten Sie in unserem Autohaus. Wichtig dabei: diese Information benötigen wir vor Vergabe des Werkstattauftrags des Neukunden.
4. Sobald der geworbene Neukunde bei uns einen Werkstattauftrag (ab einem Wert von 300,- €) abgeschlossen hat, erhalten Sie sofort Ihre Erfolgsprämie.

* Teilnahmebedingungen: Der Wertgutschein kann einmalig und auf unbestimmte Zeit in unserem Unternehmen eingelöst werden. Der Wertgutschein ist gültig für alle Serviceleistungen in unserem Hause sowie Volkswagen Original Teile®, Zubehör und die Original Austauschteile von Volkswagen. Der Betrag kann nicht ausgezahlt werden. Kunden werben können alle Bestandskunden von Autohaus Fixemer, die das 18. Lebensjahr vollendet haben. Den Wertgutschein gibt es nur für die Vermittlung von neuen Kunden des Autohauses, nicht für zusätzliche Fahrzeuge von bestehenden Kunden. Die Bedingungen für den Erhalt des Wertgutscheins und die Übergabe erfolgt nach erfolgreicher Unterzeichnung des Werkstattauftrages des Neukunden. Der Rechtsweg ist ausgeschlossen.

Prämie ausgezahlt am

Unterschrift Mitarbeiter

Autohaus Fixemer GmbH
An der Grühlingsseiche 1
66299 Friedrichsthal

Tel: 06897 98220
Fax: 06897 982222
info@autohaus-fixemer.de
www.autohaus-fixemer.de